



2019年5月15日

各位

会社名 株式会社 識学
代表者氏名 代表取締役社長 安藤広大
(コード番号 7049 東証マザーズ)
問い合わせ先 取締役経営推進部長 池浦良祐
(TEL : 03-6821-7560)

事業譲受の本契約締結のお知らせ

当社は、2019年4月1日付「事業譲受の基本合意に関するお知らせ」にて公表いたしましたとおり、TIGALA株式会社（以下、TIGALA社）より月額制M&A法人コンサルティング事業を譲り受ける方向で基本合意しておりましたが、今般、同社と事業譲渡契約書を締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. 事業譲受の理由

当社は、組織のトップ層である経営者・幹部層向けにマンツーマンのサービス提供を行い、さらには組織浸透を行うサービス・サポートを通じて、組織の内側に視点を置いた組織全体の生産性向上に寄与してまいりました。一方、昨今、内面的改善のみならず、外部資源を有効的に活用するM&Aもより身近な成長戦略・手段と認識されているものの、経営者のM&Aに対する知見は決して高いとは言えない状況です。本事業は経営者のM&Aに対する知見を高め、M&Aが企業の成長戦略として正しく活用される世の中を作る事が目的です。

今回、当社がTIGALA社から本事業を譲り受け、当社の強みである「教育コンテンツを体系化し拡販していくノウハウ」とかけ合わせることで本事業の拡大に向けた基盤構築ができ、さらには、顧客の多くが本事業のターゲットになり得ることから、事業拡大が図れると判断いたしました。また、M&A前後は、組織運営における課題も多く発生する傾向があり、識学サービスへのニーズも増えることから既存事業との高いシナジー効果も想定しております。

本事業が確立した後、当社は、組織の内面に視点を置いた組織コンサルティングサービスに加え、外部資源の獲得手段（M&A）に関するコンサルティングサービスを手掛けることとなり、顧客企業の組織運営を内外両方の観点で支援する進化した組織コンサルティングサービスを提供していくことが可能となります。

2. 事業譲受の概要

(1) 本事業の内容

TIGALA社が行う月額制M&A法人コンサルティング事業を譲り受けます。

(2) 本事業の経営成績

2019年5月期における月額制M&A法人コンサルティング事業の売上高は、当社直近事業年度の売上額の10%未満です。

(3) 取得対象事業における資産、負債

本件事業に関する売掛金、前渡金、前受金等

(4) 譲受価額及び決済方法

譲渡価額：300,000千円

決済方法：事業譲受日に現金決済を行う予定です。

3. 相手先の概要

(1) 名 称	TIGALA株式会社	
(2) 所 在 地	東京都港区南青山七丁目1番7号3F	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 正田圭	
(4) 事業内容	M&A 仲介業	
(5) 資本金	164,610千円 (2019年3月末現在)	
(6) 設立年月日	2011年12月	
(7) 純資産	220,824千円 (2019年3月末現在)	
(8) 総資産	267,170千円 (2019年3月末現在)	
(9) 大株主及び持ち株比率	正田圭 73.80%	
(10) 上場会社と当該会社の関係	資本関係	該当なし
	人的関係	該当なし
	取引関係	営業上の取引関係があります。
	関連当事者への該当状況	該当なし

4. 日程

(1) 取締役会決議日	2019年5月15日
(2) 事業譲渡契約締結日	2019年5月15日
(3) 事業譲受期日	2019年6月1日

5. 会計処理の概要

本事業譲受は企業結合会計基準上の「取得」に該当し、正ののれんが発生する見込みです。

6. 今後の見通し

当社の今期（2020年2月期）の業績に与える影響は軽微であると見込んでおりますが、開示すべき事項が生じた場合には、速やかに開示いたします。

※本適時開示記載の情報は発表日現在の情報です。

■株式会社識学：

<https://corp.shikigaku.jp/>

本社：東京都品川区 代表取締役社長：安藤広大

事業内容：識学を使った経営、組織コンサルティング、識学を使った従業員向け研修、識学をベースとしたwebサービスの開発、提供